"SIMECO es más económico"

Diego Lo Tártaro Director en Estudio BDO Becher

consejo

Profesional de Ciencias Económicas de la Ciudad

Fuente: Revista Consejo — № 18 — Julio 2011 — ISSN 1851-6610

Es un honor para nosotros contar con los servicios de SIMECO en nuestro Estudio. Hace unos meses se tomó la decisión de incorporarlo a la oferta de servicios médicos para los empleados.

El motivo de dicha decisión está emparentado con el análisis de la ecuación costo/servicio, lo que permitió identificar que se puede ofrecer una amplia variedad de planes para que el personal elija de acuerdo con su sueldo. SIMECO, en comparación AFILIADOS CORPORATIVOS DE CONSEJO SALUD "SIMECO es más económico" Diego Lo Tártaro (*) Director en Estudio BDO Becher con otras prepagas, resulta más económico y tiene mayores prestaciones a un costo considerablemente menor.

Otra de las razones que llevaron a tomar dicha decisión fue que permitió contar con una "cuenta corriente", y de ese modo no perder los aportes mensuales mayores que ingresan al costo de los planes; de esta manera se podrá planificar correctamente y tener los números en orden.

También es de destacar el trato personalizado y comprometido de parte del ejecutivo, quien está disponible para cualquier consulta o problema. Poco a poco, el número de empleados que se inclina por SIMECO se incrementa, como así también la satisfacción de nuestro Estudio para con el servicio que recibimos.



Profesional de Ciencias Económicas de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires